

INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ

Pozvánka na diskusní seminář:

„JAK PRODAT SÁM SEBE“

s Pavlem Hájkem,

majitelem a ředitelem personálně vzdělávací společnosti Jobs 21, s.r.o., která se zaměřuje na obsazování volných pracovních míst pro české i zahraniční společnosti na pozice středního a vyššího managementu.

Datum: **21. března 2011**

Místo: **Aula - Vysoká škola polytechnická Jihlava, Tolstého 16, Jihlava**

Program: 14:30 – 15:00 hod. registrace účastníků

15:00 – 18:00 hod. seminář + diskuse



Program semináře:

Co je důležité znát při hledání svého uplatnění

- trh práce a jak se na něm orientovat
- silné a slabé stránky
- co prozrazuje Váš životopis
- pohovor a jak se na něj připravit

Úspěšná sebeprezentace a image

- vnější stránka = oblečení, účes, líčení
- vnitřní stránka = přístup a postoj

Řeč těla promlouvá za tisíc slov

- slova, mimika a gesta

Zvýšení pravděpodobnosti úspěchu při výběrovém řízení

Přínos pro Vás:

- Jak efektivně a úspěšně projít výběrovým řízením.
- Jak číst pracovní inzerce.
- Jak reagovat na pracovní nabídky.
- Životopis a význam průvodního dopisu.
- Jak prodat u osobního pohovoru svoje znalosti a zkušenosti.
- Zodpovědnost za následnou komunikaci.
- Přístup, postoj, oblečení a vystupování.
- Jak chápat svět kolem sebe poznáním sebe sama.
- Typologie povah z praktického hlediska.
- Plánování, směřování sebe jako osobnosti.
- Sebehodnocení.